

CCIB

Pentru o creștere economică reală, doar efortul mediului de afaceri nu este suficient

Interviu acordat de prof. univ. dr. ing. Sorin Dimitriu, președintele Camerei de Comerț și Industrie a Municipiului București



prof. univ. dr. ing. Sorin Dimitriu, președintele Camerei de Comerț și Industrie a Municipiului București

Reporter: Care au fost cele mai mari investiții private atrase în acest an de municipiul București?

Sorin Dimitriu: Pe fondul aversiunii pronunțate față de risc, mulți investitori și-au amânat sau chiar anulat planurile de dezvoltare pe piața românească. Cu toate acestea, țara noastră are șansa să profite de o tendință interesantă ce se manifestă în ultima perioadă – multinaționalele încearcă să-și optimizeze afacerile prin realizarea producției în zonele în care există cerere. Astfel, țări care acum câțiva ani erau preferate pentru nivelul scăzut al costurilor aferente forței de muncă au început să piardă teren. Se constată o relocalizare a capacităților de producție dinspre zona asiatică spre Europa de Est și Centrală.

Capitala este în continuare destul de atractivă pentru investitorii străini. Există interes din partea unor mari companii industriale (de exemplu în domeniul electric, dar și în cel alimentar) pentru deschiderea unor fabrici în apropierea Bucureștiului, în principal datorită forței

de muncă calificate pe care încă o poate oferi acest oraș, dar și a infrastructurii – net superioare față de alte zone ale țării. De asemenea, se realizează investiții, conform programelor de modernizări, la marile grupuri industriale ce operează în capitală sau în imediata ei apropiere.

Bucureștiul este interesant și pentru țările din est, ca poartă de intrare în Uniunea Europeană. În această perioadă – dificilă pentru companiile vest-europene – Capitala va beneficia de investiții din zona arabă, dar și din China sau Israel. Sunt semnale în acest sens atât din mediul economic, cât și din cel diplomatic.

Totuși, interesul investitorilor, în general, și al celor străini, în special, va fi stimulat de predictibilitatea legislativă și de seriozitatea partenerilor români. Cunoscut și cazuri când investitorul a...fugit din Capitală către granița de vest, unde a fost primit cu toată deschiderea.

Reporter: Care a fost dinamismul companiilor bucureștene în 2012?

Sorin Dimitriu: Cele mai multe dintre companiile bucureștene au

dovedit, chiar și în condiții de criză prelungită, că au capacitatea de a se adapta rapid la mutațiile survenite în plan economic, de a se restructura, de a-și regândi structura producției și de a lua decizii curajoase pentru a valorifica oportunitățile oferite de piață. Că este așa o dovedește rata redusă a șomajului la nivelul Capitalei – doar 2,05% față de 5,01%, cât se înregistra la nivel național în luna septembrie a acestui an, în condițiile în care Bucureștiul concentrează 19,3% din totalul comercianților activi la nivel național, adică 191.041 agenți economici. Cele mai recente date ale ONRC, indică în septembrie a.c. o creștere a numărului de comercianți activi în Capitală cu 7% față de perioada corespunzătoare a anului trecut. Așadar, Bucureștiul are, încă, potențial de dezvoltare.

Reporter: Cum au reușit companiile bucureștene să treacă peste perioada economică dificilă? Care au fost principalele dificultăți de surmontat?

Sorin Dimitriu: Aș începe cu a doua întrebare. Din păcate, perioada dificilă din punct de vedere economic pe care o traversăm a coincis cu o perioadă delicată și din punct de vedere politic. Semnalele contradictorii transmise peste hotare de oficialii români, precum și anumite demersuri ale executivelor din ultimii ani au generat neîncredere în rândul oamenilor de afaceri români și al investitorilor străini. Astfel, problemele generate de criza economică mondială – accesul dificil la credite și costul ridicat al acestora, cu efecte asupra susținerii ciclului de producție, scăderea semnificativă a cererii pe unele piețe tradiționale, concomitent cu înăsprirea concurenței pe piețele care și-au menținut capacitatea de absorbție – au fost accentuate de inconsecvențele decidenților de la București.

O soluție importantă, care ar trebui să devină prioritate politică, este accesarea fondurilor europene. Din păcate, mecanismul românesc nu funcționează, blocarea fondurilor, mai ales pe POSDRU, generând dificultăți majore, mai ales sectorului IMM. Soluționarea rapidă a finanțărilor POSDRU reprezintă în acest

moment o necesitate majoră, fără de care sectorul menționat va fi semnificativ marcat.

Astăzi, comunitatea de afaceri se află la o răscruce. Are de ales între a-și păstra mentalitatea re-activă și de a se victimiza în continuare, așteptând soluții (ca să nu spunem „ajutoare”) din afara companiei – de la Uniunea Europeană, guvern, patronate, organizații guvernamentale sau de a accepta că lumea s-a schimbat și că modelele de ieri sunt perimate.

Ne aflăm în plin proces de creare a unei noi configurații economice globale și, atât la nivel macroeconomic, cât și la nivel microeconomic, trebuie redefinite prioritățile în funcție de competențe confirmate și de capacitatea rațională și eficientă de utilizare a resurselor care pot fi accesate. Actuala scenă economică globală forțează firmele să reconsidere modalitățile de abordare a piețelor pentru a face față provocărilor.

În contextul în care în UE, dar și pe plan mondial, redresarea economică rămâne relativ fragilă, a vorbi despre afaceri de succes înseamnă a vorbi despre competitivitate. Competitivitate generată de productivitatea ridicată și, foarte important, de un management de calitate, puternic pro-activ și de o cultură organizațională solidă – cultura muncii bine făcute, a respectului față de clienți, a reinventării permanente.

Reporter: Care sunt așteptările mediului de afaceri bucureștean privind anul 2013?

Sorin Dimitriu: Consider că dezvoltarea economică a României nu se poate face decât prin stimularea activității economice și îndeosebi a mediului privat. Investitorii trebuie încurajați să opereze în parteneriat public privat – nu doar declarativ, ci prin măsuri concrete de stimulare a acestui tip de proiecte.

Se impune conturarea de către Executiv a unui program economic coerent, cu direcții prioritare clare, ținând seama de oportunitățile de afaceri – deloc puține – pe care le oferă țara noastră. Este vital să consolidăm încrederea în mediul de afaceri românesc și să promovăm dome-



Sediul Camerei de Comerț și Industrie a Municipiului București

niile-cheie ale economiei românești – agricultura și industria de prelucrare a produselor agroalimentare, energia, îndeosebi energia verde, turismul, în special turismul balnear, tehnologia informației și automatizația.

Pentru a reduce gradul de instabilitate în care își desfășoară activitatea, firmele au nevoie de un grad mai ridicat de predictibilitate legislativă, în special în zona fiscală. De asemenea, mediul de afaceri așteaptă o reducere a fiscalității, îndeosebi asupra forței de muncă, scăderea încasărilor pe această linie bugetară putând fi compensată prin aplicarea unor măsuri mai dure vizând combaterea evaziunii financiare și a contrabandei.

Menținerea pe un trend ascendent a economiei țării noastre depinde, în mare măsură, de nerepetarea greșelilor trecutului. Efectele ajustărilor care s-au realizat vor fi anulate dacă anul acesta, în perspectiva competiției electorale, sunt adoptate măsuri populiste. Este foarte important ca activitatea întreprinderilor de stat și regiilor autonome să fie eficientizată, să fie reduse arieratele și să nu fie încurajată politica de „asistați social” ci de încurajare a creării de noi locuri de muncă.

Considerăm că Executivul trebuie să acorde o atenție deosebită dificultăților

semnalate de cei care derulează proiecte cu fonduri europene și să acționeze rapid și eficient pentru eliminarea acestora. În caz contrar, în condițiile unor rate de absorbție reduse, România nu va putea evita dezangajările de fonduri, cu efecte nedorite asupra economiei, dar și societății românești în ansamblu.

Reporter: *Care au fost cele mai importante realizări ale CCIB în acest an? Ce pregătiți pentru perioada următoare?*

Sorin Dimitriu: România are nevoie vitală de investiții străine, întrucât capitalul românesc este insuficient consolidat, iar finanțarea proiectelor din fonduri europene se dovedește a fi mult mai dificilă decât s-a anticipat. Iată de ce una dintre prioritățile noastre a fost și rămâne, în continuare, organizarea unor evenimente care să asigure oportunitatea unui dialog constructiv al inițiatorilor de proiecte cu potențiali finanțatori. Astfel, în luna iulie a acestui an am organizat, în premieră pentru regiune, Forumul de investiții „Implicarea Chinei în dezvoltarea Regiunii Dunării”. Manifestarea, la care au fost prezentate proiecte din șase țări, a fost bine primită de comunitatea de afaceri, ceea ce ne-a determinat să lucrăm în aceeași formulă și pe relația cu Federația Rusă.

După cum am subliniat în cursul acestui interviu, una dintre marile provocări ale momentului o constituie contracararea diminuării cererii pe piețele tradiționale de export. În acest context, anul acesta am urmărit, potrivit strategiei noastre de relații externe, dezvoltarea relațiilor comerciale cu țările din Balcani, Orientul Mijlociu, Asia Centrală și de Sud-Est, Africa de Nord, America Latină, fără a neglija, însă, spațiul comunitar către care se îndreaptă circa 70% din vânzările noastre externe. Astfel, pentru ultima parte a acestui an avem programate misiuni și forumuri economice în Turkmenistan, Iordania și Israel, Irak și R. P. Chineză. De asemenea, sfârșitul lui 2012 va fi marcat de inaugurarea celei de a doua reprezentanțe a Camerei bucureștene în străinătate, și anume la Beijing.

Prima noastră reprezentanță, dublată de o expoziție permanentă, deschisă în luna aprilie 2010 la Sharjah, cu sprijinul MECMA și al Consiliului de Export, s-a dovedit un succes. Îmi face plăcere să subliniez că după analiza acestui proiect în cadrul Consiliului de Export firmele interesate să-și promoveze produsele și serviciile pe piața arabă prin intermediul expoziției permanente de la Sharjah beneficiază, în continuare, de finanțare

parțială de la bugetul de stat, în condițiile legii. În ceea ce privește proiectul de la Beijing, până în prezent circa 40 de firme românești din domeniul producției și serviciilor și-au exprimat interesul de a opera pe piața chineză apelând la serviciile oferite de specialiștii noștri.

Am continuat, de asemenea, programul nostru vizând apropierea mediului de afaceri de cel academic și promovarea cercetării ca element esențial în dezvoltarea durabilă a României. De altfel, ca o dovadă a atenției pe care o acordăm activității de CDI, la începutul acestui an a fost înființată o secțiune dedicată în cadrul Camerei bucureștene. Decizia s-a dovedit inspirată, printre realizările acestei secțiuni putând aminti, de exemplu, crearea unei rețele virtuale de laboratoare avansate de cercetare, de încercări și testări (ROMNET-LAB.CER.IN).

Nu în ultimul rând, în condițiile în care calitatea forței de muncă lasă de dorit, ne-am implicat în derularea a circa 30 de proiecte finanțate din fonduri europene care vizează adaptarea forței de muncă la mutațiile survenite pe piață, dar și dezvoltarea abilităților antreprenoriale.



Pachet complet

Servicii de monitorizare licitații în construcții

Aflați imediat ce lucrări se licitează și care sunt câștigătorii licitațiilor pentru lucrări în construcții din fonduri publice!

Cel mai avantajos serviciu de monitorizare licitații !

- cel mai bun preț de pe piață
- cea mai ușor de prelucrat forma de transmitere (format xls fără protecție la copiere)
- mult mai ieftin decât v-ar costa un angajat propriu care să se ocupe zilnic cu monitorizarea acestor informații atât de necesare în activitatea dvs

Primiți zilnic, prin e-mail, licitațiile de lucrări și servicii din construcții, într-un format ușor de prelucrat ca bază de date, în funcție de necesitățile individuale, având ca sursă SEAP :

LICITAȚII PUBLICE DESCHISE:

- a. anunțuri de intenție,
- b. anunțuri de participare
- c. anunțuri de atribuire

!!! inclusiv cu datele de contact ale câștigătorilor

CERERI DE OFERTA:

- a. invitații de participare
- b. anunțuri de atribuire

LICITAȚII ELECTRONICE

proceduri offline atribuite
Tarif foarte accesibil, TVA inclus!

- 40 euro/lună
- 100 euro /3 luni
- 200 euro/ 6 luni
- 350 euro/12 luni

Bonus

Primiți lunar baza de date cu câștigătorii licitațiilor pentru lucrări de construcții din fonduri publice

Contactați-ne acum pentru comandă !

Persoană de contact: Cristina Halmageanu
Telefon fix: 021 315 43 56, int 318,
Telefon mobil: 0735.010.169/0765.957.501/0722.233.287
Email: revista@bursa.ro
www.construictiibursa.ro

