

EUGEN SCHEUȘAN:

"Electromagnetica oferă soluții economice dezvoltatorilor imobiliari"

Electromagnetica oferă soluții economice pentru dezvoltatorii imobiliari, ne-a spus, într-un interviu, Eugen Scheușan, directorul general al companiei, care ne-a prezentat cele trei soluții propuse: corpurile de iluminat LED, sistemul de telegestiune Energ SYS și stațiile de încărcare automobile electrice.

Reporter: Ce soluții are Electromagnetica pentru dezvoltatorii imobiliari care construiesc locuințe eficiente din punct de vedere energetic, dar nu numai?

Eugen Scheușan: Considerăm că pentru acest domeniu de activitate avem trei soluții omologate și aflate în funcțiune și exploatare de mai mulți ani și care au rezultate economice bune. Acestea sunt corpurile de iluminat pentru interior și exterior bazate pe tehnologia LED, sistemul de telegestiune Energ SYS, care deservește, acum, mai mult de 50.000 de abonați din rețeaua de electricitate și stațiile de încărcare automobile electrice.

Reporter: Care este aportul sistemelor de iluminat cu LED la economia energetică pe care o pot face beneficiarii de astfel de soluții?

Eugen Scheușan: Pe piața sistemelor de iluminat, Electromagnetica este prezentă de mai bine de șapte ani. Am realizat corpuri de iluminat pentru toate aplicațiile - stradale, industriale și de interior, dimensiunea cifrei de afaceri în acest domeniu fiind de mai mult de zece milioane de euro anual, în ultimii patru ani.

Corpurile de iluminat bazate pe tehnologia LED sunt caracterizate de un consum redus de electricitate față de cele clasice, bazate pe efectul termic sau pe descărcarea în gaze, la o aceeași putere de iluminare. Concret, față de cele cu efect termic sunt de zece ori mai



(continuare în pagina 40)

urmare din pagina 39

eficiente, iar comparativ cu cele de descărcare în gaze - de două ori mai eficiente. Din punctul de vedere al duratei de viață, corpurile de iluminat cu LED asigură o funcționare medie de 50.000 de ore față de nu mai mult de o mie de ore pentru cele bazate pe efectul termic și de cel mult 5.000 de ore pentru cele bazate pe descărcări de gaze. Electromagnetica proiectează, produce și comercializează astfel de sisteme de iluminat. Întrucât proiectele ne aparțin în întregime, putem oferi soluții de iluminat bazate pe corpuri personalizate, ca dimensiuni, putere și funcționalitate, pentru nevoile fiecărui client.

Reporter: Personalizați doar corpurile de iluminat pentru uzul casnic sau și pe cele pentru consumul industrial?

Eugen Scheușan: Le personalizăm inclusiv pe cele pentru uzul stradal. Din această cauză, am ajuns la un total care frizează circa 800 de tipuri diferite, pentru că fiecare a dorit alt tip de corpuri. În acest sens, în permanență avem nevoie de un alt proiect de circuit imprimat, de alt proiect de meca-



nică pentru corpurile de iluminat, de alt proiect de sistem de distribuție a luminii care se aplică peste LED ca să împrăștiie lumina în acord cu nevoile diverse.

Reporter: Dacă își instalează corpuri de iluminat cu LED, atunci

dezvoltatorul imobiliar trebuie să își constituie și proiectul de instalații adecvat acestui tip de corpuri? Cât de costisitoare este aceasta?

Eugen Scheușan: Trebuie știut că instalația este mai ieftină decât cea clasică, dar corpurile sunt mai scumpe. Sistemele de iluminat cu LED trebuie considerate investiții cu amortizare. Întrucât consumurile sunt reduse la jumătate față de cele clasice, se poate face o economie remarcabilă, atât în transformatorul de la medie la joasă tensiune, cât și în cablarea stradală sau interioară a locuințelor. Evident, costurile inițiale vor fi mai ridicate, dar recuperarea este mai rapidă și după recuperare urmează perioada de economisire. Costul inițial este mare, dar și economia lunară la factura electrică - la fel, iar energia electrică clar nu se va ieftini în viitor, ci dimpotrivă.

Reporter: Ce produse noi ați lansat, în domeniul iluminatului cu LED?

Eugen Scheușan: Din punctul nostru de vedere, în permanență avem cel puțin între 10 și 20 de produse noi, anual, iar noi ne propunem fie să îmbunătățim în continuare randamentul luminos, fie să facem modificări de formă conform noilor cerințe de design, să îmbunătățim structura materialelor sau să adoptăm unele soluții

tehnologice care scad costurile de fabricație și, implicit, prețul.

Reporter: Ce pondere din vânzări se îndreaptă către domeniul casnic și cât la sută ajunge în sectorul industrial?

Eugen Scheușan: Cele mai multe produse se regăsesc în domeniul iluminatului public, acesta fiind urmat de zona industrială și foarte puțin de cea casnică. În prezent, nu se mai instalează corpuri de iluminat altfel decât cu LED.

Reporter: Să trecem la sistemul de Telegestiune...

Eugen Scheușan: Sistemul de Telegestiune a fost, în prima variantă, proiectat și pus în funcțiune cu 11 ani în urmă. Suntem deja la versiunea a treia din punct de vedere al software-ului, iar în momentul de față deservește circa 60.000 de abonați la Electrica.

Soluția constă în contoarele instalate la abonații de electricitate, sisteme de calcul și comunicații care concentrează datele de la contoare și le trimite la centrul de citire, precum și într-un sistem central de gestiune.

Sistemul de Telegestiune permite citirea în timp real a contoarelor monofazate sau trifazate ale abonaților, fără să fie nevoie de prezența unei persoane la fața locului, și gestiunea acestora, mergând până la editarea și tipărirea facturi-



lor de electricitate. De asemenea, oferă date despre starea de încărcare a rețelei și poate executa prelucrări statistice. La un sistem de genul acesta nu pot apărea accidente cum ar fi o valoare imensă a facturii pentru un client cu două becuri instalate și nici invers. Sunt situații în care, să spunem, că la un abonat se citește un consum foarte mare de electricitate. Atunci se analizează ce cantitate consumă respectiva persoană de obicei și dacă se observă un salt foarte mare nu i se trimite factura respectivă, ci se merge pe teren la o verificare.

Sistemul a fost conceput pentru citirea contoarelor de electricitate, dar poate agrega date și pentru contorizarea din distribuția de apă caldă și rece, distribuția de agent termic și distribuția de gaz sau de la contoarele de gaz.

Reporter: Cât costă instalarea unui astfel de sistem?

Eugen Scheușan: Sistemul de bransament dotat cu telegestiune crește costul cu 35 de procente față de unul clasic. La un bloc sau la o singură casă nu merită să implementezi un astfel de sistem. Dezvoltatorii imobiliari, de obicei, fac o rețea locală și ei o administrează. Electrica spune cât au de plătit, iar ei, cu ajutorul acestui sistem, pot citi contoarele la fiecare abonat, le pot însuma, le transmit și generează și unele grafice.

Reporter: Ce ne spuneți despre noile stații de încărcare a automobilelor electrice?

Eugen Scheușan: Printre ultimele preocupări ale Electromagnetica se numără stațiile de încărcat automobile electrice, produse recent omologate. Vorbim despre stațiile de încărcat curent alternativ în rețea trifazată, de 20 și 40 de kW, care permit încărcarea automobilelor în răstimp de până la o oră, în funcție de capacitatea fiecărui automobil. Sunt trei variante de design, stațiile putând fi simple sau duble, sau în orice altă formă pe care o comandă potențialul beneficiar.

Reporter: Mulțumesc!

Electromagnetica a introdus în nomenclatorul său de fabricație stația de încărcare a acumulatorilor pentru autovehicule electrice

Electromagnetica a introdus în nomenclatorul său de fabricație stația de încărcare a acumulatorilor pentru autovehicule electrice. Societatea a trimis înștiințări referitoare la acest aspect Comisiei pentru industrii și servicii din Camera Deputaților, Ministerului Economiei, Ministerului Transporturilor, Ministerului Mediului, ANRE și Primăriei Capitalei.

Documentul oficial precizează: "Echipamentul asigură încărcarea completă a bateriilor de tracțiune aflate în dotarea automobilelor electrice, în funcție de capacitatea acestora, în una până la două ore. Poate furniza o putere maximă de 22kW în curent alternativ, fiind compatibil cu majoritatea automobilelor electrice aflate în circulație.

Stația este rezultatul cercetării proprii desfășurate în cadrul Departamentului de Cercetare-Proiectare al societății și este realizată în conformitate atât cu standardele europene în vigoare, cât și cu Legea 34/2017 privind instalarea infrastructurii pentru combustibili alternativi. Produsul este livrabil în orice cantitate necesară României în acord cu planurile (...) de realizare de rețele de încărcare automobile electrice".

Electromagnetica a investit și în realizarea stației de 43 kW curent alternativ, care asigură o încărcare completă în jumătate din timpul de încărcare a stației de 22kW, precum și în stația pentru încărcare rapidă de 50kW curent continuu, ce asigură încărcarea rapidă, sub 30 de minute, a automobilelor electrice care permit acest tip de încărcare.

Fenomenul automobilelor electrice va deveni un haos dacă nu va fi creat, cât de curând, un cadru legislativ care să legitimeze modul de funcționare a rețelilor de încărcare a acestor autovehicule, ne-a spus, recent, domnul Eugen Scheușan, precizând: "În alte state, fenomenul este unul de masă. În România,

însă, nu avem nicio prevedere pentru acest segment. Dacă nu se trasează niște direcții încă de acum, când începe fenomenul, totul va deveni un haos. Trebuie stabilit de la început, de exemplu, cine are voie să opereze aceste stații de încărcare ca furnizor de servicii. Se va cere o anumită calificare sau va fi nevoie de o licență? Nu știe nimeni acest lucru. A doua întrebare ar fi cum se impozitează curentul pentru

mașina electrică. Este capabil cineva să înlocuiască actualele contribuții încasate la bugetul de stat din sectorul combustibililor și lubrifiantilor? Nu! Eu, ca premier, nu aș accepta această situație. Dacă vom plăti curentul cu care ne încărcăm mașina la valoarea la care îl plătim pe cel folosit la mașina de spălat de acasă, atunci niciodată banii la buget nu vor fi suficienți pentru proiectele de infrastructură.

La dispariția automobilului clasic, cu combustibil fosil, care este impozitat și foarte accizat, nimeni nu știe cu ce vor fi înlocuite la buget respectivele sume. Vom acciza electricitatea? Cum? Pentru că benzina, de exemplu, dacă este pentru agricultură, se pune o substanță în ea și se face roșie, ca să știi cum o impozitezi, pentru avioane e verde etc. La curentul electric cum se va proceda? Nu se știe nici de unde vom consuma atâta energie. În același timp, investițiile care se fac pentru acest domeniu sunt imense - investim o mulțime de bani în cercetare, dar nu există niciun program în acest sens. Nu știm unde vom pune stațiile de încărcare, cine va avea voie să vândă astfel de produse, cum? Totodată, se formează monopoluri. Companiile de distribuție a electricității și cele de petrol își dau mâna și strangulează domeniul. Nu este niciun program național care să implice companiile românești. Pentru că cei care au stații până acum, la noi, sunt din afara țării".

