

## Cerere în scădere pe piața piscinelor

● Bogdan Precup, Reve: "Echipamentele și materialele premium definesc lucrările în anul 2023"

Cererea din piața piscinelor este în scădere, ne-a spus Bogdan Precup, reprezentantul firmei Reve, apreciind: "În activitatea noastră se evidențiază un trend de scădere a cererilor. Inflația, criza energetică, dobânzile crescute - toate acestea la un loc îi determină pe clienți să fie reținuți în comenzile lor din domeniu. Aș mai putea adăuga și o nesiguranță în ceea ce privește viitorul economic, factor ce generează, de asemenea, o diminuare în ceea ce privește investițiile de uz privat. Din păcate, nici sectorul comercial nu excelează și abia reușește cu mici pași să facă investiții în acest sens. Aștept cu maxim interes ca hotelierii români să investească în centre de relaxare, atât pe litoralul românesc, cât și în zonele montane. Acest fapt ar duce la o dezvoltare majoră a turismului românesc".

Cea mai mare cerere vine în continuare din zona de clienți cu venituri mult peste medie.

Acesta este singurul sector capabil să absoarbă tehnică și materiale de ultimă generație, subliniază sursa citată.

Potrivit lui Bogdan Precup, pe piața piscinelor cuvântul cheie îl reprezintă calitatea: "Înainte de orice, toate eforturile noastre se îndreaptă către produse de calitate. Tratăm cu seriozitate fiecare proiect și ne dorim să îndeplinim toate așteptările clientului. La final, o recomandare este mai solidă decât orice altă reclamă".

După pandemie, producătorii din sector s-au bucurat de o dezvoltare continuă, de la tipul produselor pe care le propun clienților până la modul de realizare aceștia mizând pe tehnică nouă și pe calitate. "Faptul că suntem o societate cu vechime pe piață, ne-a ajutat să finalizăm proiecte de o complexitate peste medie. Ce urmează? Am învățat în ultima perioadă să nu mai facem presupuneri. Privim cu optimism viitorul și sperăm la o mai mare stabilitate din punct de vedere economic", ne-a

transmis sursa citată.

În prezent, tendințele sunt orientate către calitate. Beneficiarii își doresc din ce în ce mai mult produse de calitate, dotate cu tehnologie de ultimă generație, fiabile, cu mentenanță minimă. Echipamentele și materialele premium definesc lucrările în anul 2023, conform domnului Precup.

"Mizez pe o metamorfoză a pieței de profil. Există o gamă întreagă de produse la nivel european ce trebuie descoperite și acceptate de piața din România. Pe lângă aceasta, viitorul nu este conturat de școli de meserii care să genereze forță de muncă, ci mai degrabă de inteligența artificială. Va trebui să facem față unor provocări din ce în ce mai inedite", a conchis Bogdan Precup.



Sursa foto: reve.ro